



Osavuosisikatsaus Q4 2021

27.1.2022

Q4 2021 keskeiset tapahtumat

- Liikevaihto kasvoi 8 %
- Vertailukelpoinen käyttökate kasvoi 4 %
- Mobiilin palveluliikevaihto kasvoi 6,1 % YoY
- Suomessa postpaid-liittymien vaihtuvuus nousi 20,1 %:iin (16,3 % Q3:lla)
- Postpaid-liittymien nettokasvu oli 7 100. M2M/loT –liittymien kasvu oli 17 200.
- Kiinteän laajakaista kanta laski 200:lla
- 5G etenee vahvasti, Elisan verkko kattaa yli 70 % suomalaisista yli 150:llä paikkakunnalla
- Osinkoehdotus 2,05 euroa per osake, osinkosuhde 94 %

Ennätysvuosi 2021 – liikevaihdon kasvu 5 %, EPS-kasvu 7 %

Vertailukelpoiset luvut

Talousluvut	2021	MUUTOS 2021
Liikevaihto	1 998 milj.€	+5,5 %
Käyttökate	706 milj.€	+3,0 %
Käyttökate-%	35,3 %	-0,8 pp
Tulos per osake	2,19 €	+6,9 %
Investoinnit ¹⁾	247milj.€	+4,7 %
Investoinnit / liikevaihto	12 %	-0,1 pp

Operatiiviset KPI:t	2021	MUUTOS 2021
Mobiilin palv.liikevaihto	862 milj.€	+4,2 %
Mobiililiittymät	4 919 100	+2,5 %
Kiinteän laaja-kaistaliittymät	666 200	-5,0 %
Postpaid-ARPU ²⁾	20,1 €	+4,7 %
Postpaid-churn ²⁾	18,4 %	+0,2 pp
Mobiilidata, Gigatavua ²⁾	1,64 mrd.	+21 %

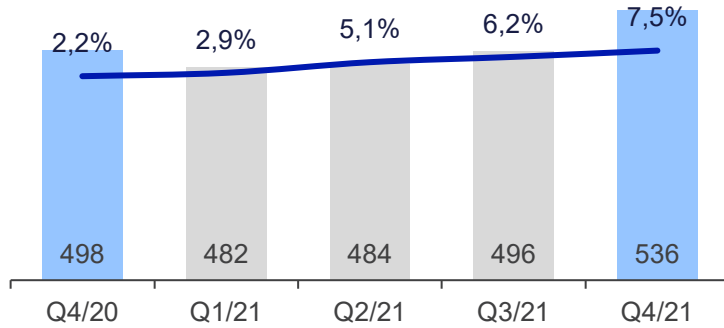
1) Ilman osake- ja lisenssi-investointeja

2) Suomessa

Vahva kehitys jatkui

Liikevaihto

● Liikevaihto, milj. € — Vuosikasvu, %

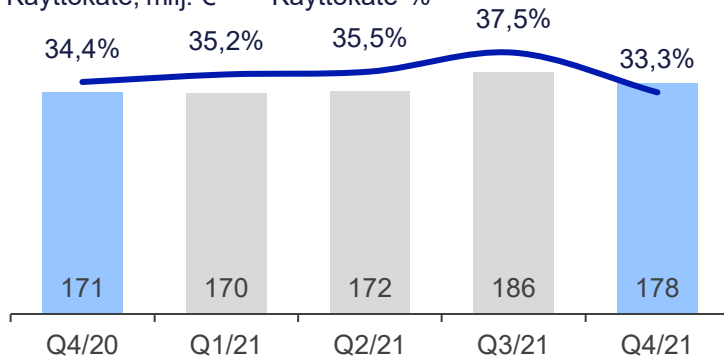


Kasvua

- Yritysosto ja yhteistyö
- Mobiilin ja kiinteän palvelut
- Kotimaiset digitaaliset palvelut
- Laitemyynti

Käyttökate¹⁾

● Käyttökate, milj. € — Käyttökate-%

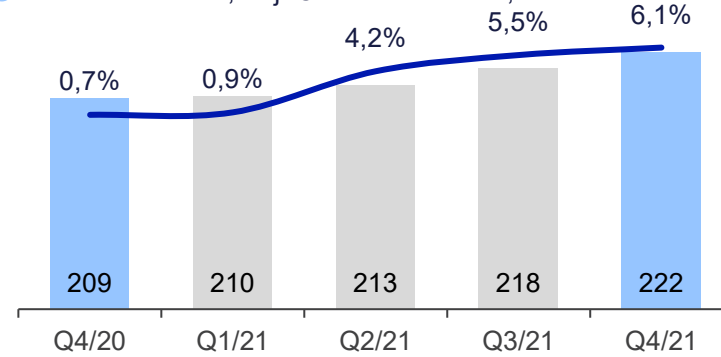


- Liikevaihdon kasvu
- Tehostamistoimenpiteet

1) Vertailukelpoinen

Mobiilin palveluliikevaihto

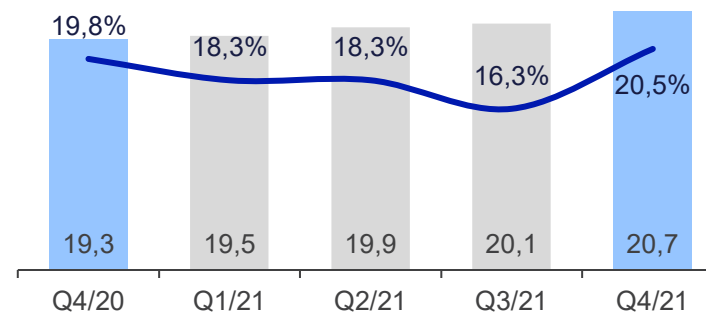
● Palveluliikevaihto, milj. € — Vuosikasvu, %



- Nopeampien 5G-liittymien myynti
- Tuotemuutokset

ARPU ja churn²⁾

● Post-paid ARPU, € — Post-paid churn, %



- YoY ARPU-kasvu 7,3 %
- Kampanjointi 4G:ssä jatkuu
- Kilpailu kireää

2) Suomi, churn vuositasolla

Hyvää kasvua henkilöasiakkaissa, vahva parannus yritysasiakkaissa

Henkilöasiakkaat

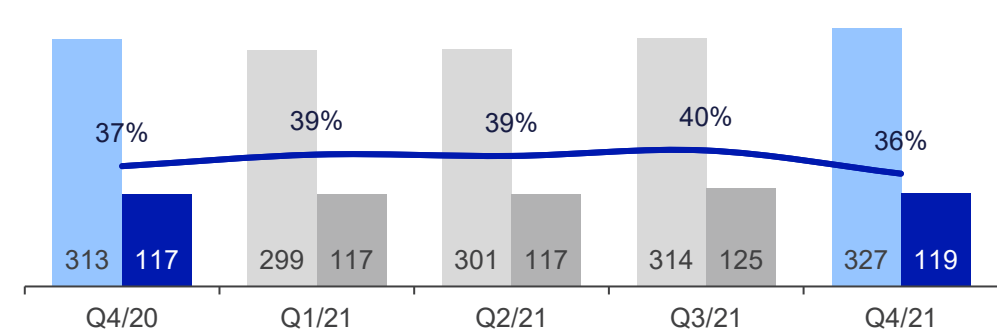
Liikevaihto +5 %

- + Mobiilipalvelut
- + Elisa Viihde Viaplay (orgaaninen kasvu ja yhtistyö)
- + Laitemyynti
- Kiinteän palvelut

Vertailukelpoinen käyttökate +2 %

Liikevaihto ja käyttökate¹⁾

● Liikevaihto, milj. € ● Käyttökate, milj. € — Käyttökate-%



Yritysasiakkaat

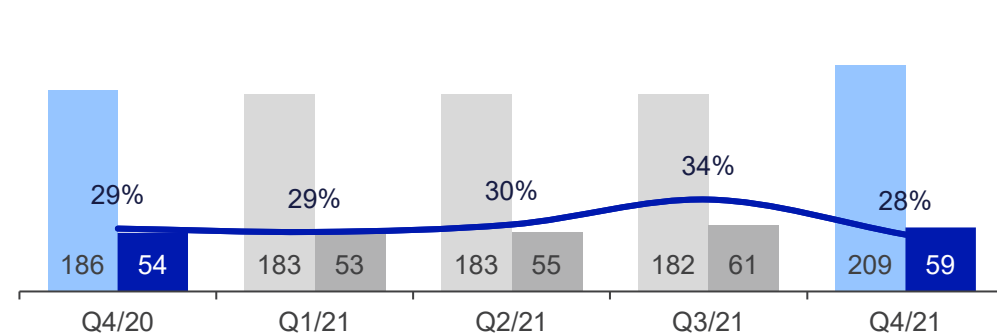
Liikevaihto +12 %

- + camLine -yritysosto
- + Mobiilin ja kiinteän palvelut
- + Kotimaiset digitaaliset palvelut
- + Laitemyynti

Vertailukelpoinen käyttökate +9 %

Liikevaihto ja käyttökate¹⁾

● Liikevaihto, milj. € ● Käyttökate, milj. € — Käyttökate-%



Strategian toteutus

Digitalisaatiolla kestävä tulevaisuus

Lisäämme mobiilin ja kiinteän verkon palveluiden liikevaihtoa

Kasvatamme digitaalisten palveluiden liiketoimintaa

Parannamme tehokkuutta ja laatua

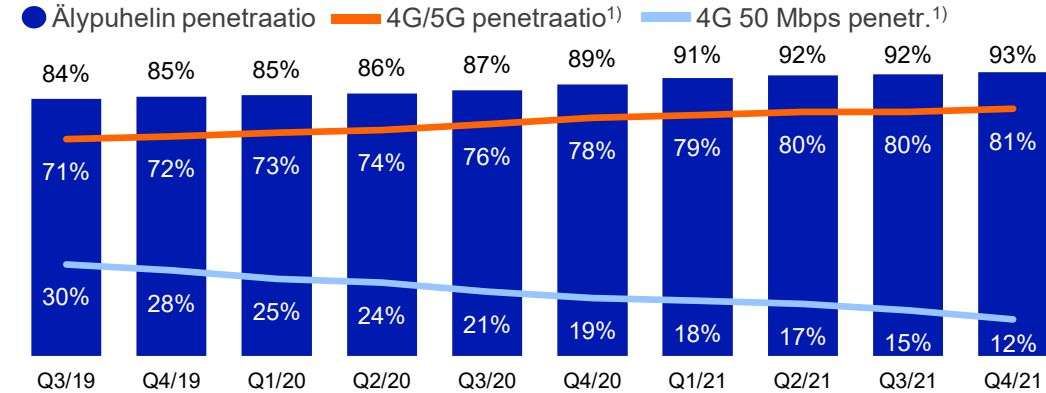


Nopeampien liittymien myynti jatkuu 5G:n vetämänä

Älypuhelinpenetraatio kasvaa

- 93 % asiakkaista käyttää älypuhelinta
 - 20 % (14 % Q3:lla) älypuhelimista 5G-puhelimia
- 81 % (78 %) puheliittymistä 4G- tai 5G-nopeuksissa
 - Nopeampien liittymien myynti jatkuu
 - 4G:n osuus kääntyi laskuun, 5G kompensoi

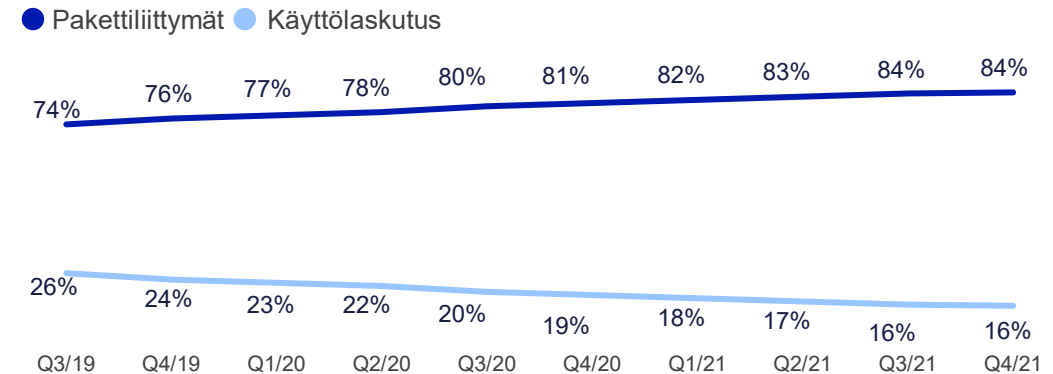
Älypuhelin ja 4G/5G-nopeuksien penetraatio, %



Pakettiliittymien osuus kasvaa

- 85 % puheliittymistä¹⁾ kiinteän kuukausimaksun rajoittamattomia datapaketteja
- Vahva kysyntä rajattomille liittymille 5G:n vetämänä

Puheliittymien¹⁾ jakauma



¹⁾ Post-paid -puheliittymät



Elisa on 5G-johtaja

- 5G laajentui kattamaan yli 4 miljoonaa suomalaista yli 150 paikkakunnalla – Suomen laajin peittoalue¹⁾
- Lähes 90 % myydyistä matkapuhelimista on 5G-laitteita
- Elisa lanseerasi ensimmäisen vastuullisen 5G-liittymän Suomessa
 - Elisa Rehti 5G hyvittää puhelimen valmistuksesta ja käytöstä syntyvän hiilijalanjäljen ja tarjoaa identiteettisuojan
- Ericsson ConsumerLab Pacesetter -raportti²⁾ nimesi Elisan yhdeksi johtavista 5G-edelläkävijöistä kuluttajakäsityksen, asiakastyytyväisyyden ja taloudellisen hyödyn näkökulmasta
- Virve-viranomaisverkko on siirtymässä laajakaistateknologiaan, ja palvelu käyttää jatkossa Elisan valtakunnallisia 4G- ja 5G-mobiiliverkkoja
 - Viranomaiset saavat käyttöönsä etuoikeutetut liittymät sekä uusia toimintoja, kuten puheentunnistuksen, jotka tehostavat tilannejohtamista ja viestintää. Elisa on Suomen valtion omistaman verkon ainoa toimittaja.

¹⁾ *Boftel: Operaattorivertailu 16.11.2021 – 11.12.2021*

²⁾ *Ericsson Consumer and Market Insight report 11/2021*



Digitaalisten palvelujen laajentuminen jatkui

Kotimaan digitaaliset palvelut

- Viihtymisen palvelut
 - Alkuperäissarjojen menestyksenkäs tuotanto jatkui. Esimerkiksi Elisa Viihteen Ivalo –alkuperäissarjan 2. kausi rikkoi aikaisemmat ennätykset ja oli Elisa Viihde Viaplay –palvelun suosituin sisältö Q4.
- IT palvelut
 - Automaatio lisää IT-ratkaisujemme kilpailukykyä. Esimerkiksi Elisa kehittää OP Ryhmän työasemapalveluita.

Kansainväliset digitaaliset palvelut

- Elisa IndustrIQ
 - camLinella ja sedAptalla ennätysellinen vuosineljännes liikevaihdon ja uusien tilausten osalta. Tenforce laajentui USA:n markkinoille yritystoston myötä. CalcuQuotella vahva SaaS-liikevaihdon kasvu.
- Elisa Polystarilla vahva vuosineljännes
 - Tilauskanta kasvanut hyvin
- Elisa Videra
 - Vahva tilauskanta Q4:lla

Näkymä ja ohjeistus vuodelle 2022

Suomen talouden kasvun odotetaan jatkuvan. On kuitenkin epävarmuustekijöitä, kuten inflaatio ja geopoliittisen ympäristön muutokset. Kilpailutilanne jatkuu haasteellisena.

- Liikevaihto samalla tasolla tai hieman parempi kuin 2021
- Vertailukelpoinen käyttökate samalla tasolla tai hieman parempi kuin 2021
- Käyttöomaisuusinvestoinnit* enintään 12 % liikevaihdosta

* Ilman IFRS 16, sekä investointeja osakkeisiin ja lisensseihin



Taloudellinen katsaus Q4 2021

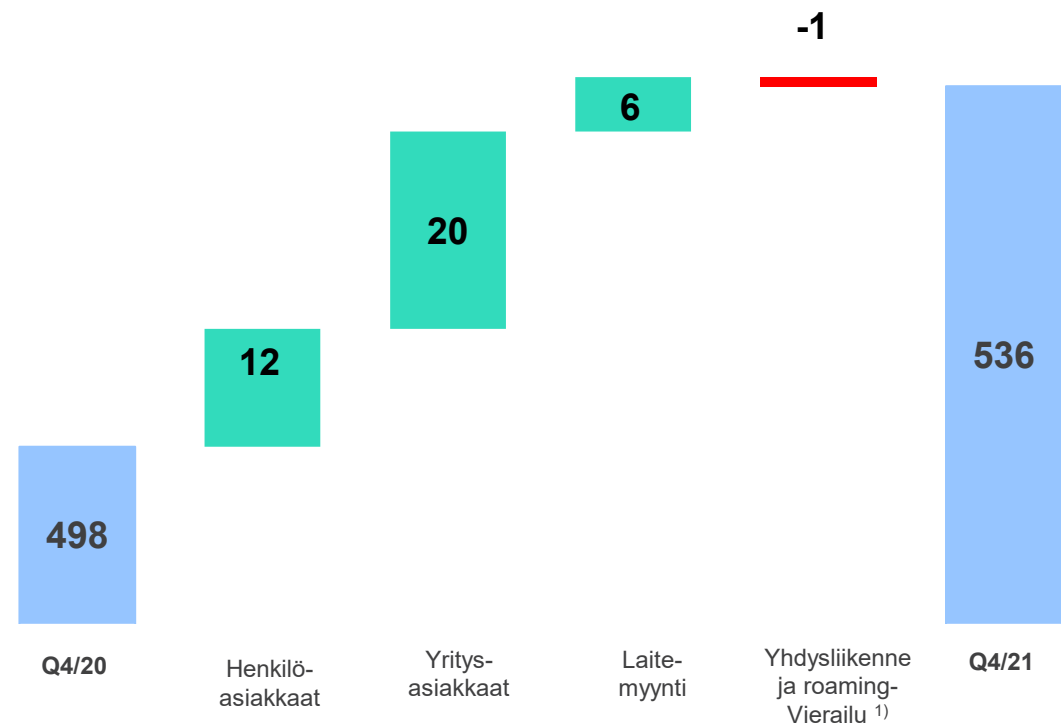
Kasvu jatkui – ennätysellinen vuosi 2021

Milj. € ¹⁾	Q4/21	Q4/20	Muutos	%
Liikevaihto	536	498	37,4	7,5 %
Liiketoiminnan muut tuotot	2	2	0,2	13,9 %
Materiaalit ja palvelut	-212	-200	-12,5	6,3 %
Työsuhde-etuuksista aiheutuvat kulut	-100	-83	-17,7	21,5 %
Liiketoiminnan muut kulut	-49	-46	-3,1	6,6 %
Käyttökate	178	171	6,8	4,0 %
<i>Käyttökate-%</i>	<i>33,3 %</i>	<i>34,4 %</i>		
Poistot ja arvonalentumiset	-67	-74	7,1	-9,6 %
Liikevoitto	111	103	7,9	7,6 %
<i>Liikevoitto-%</i>	<i>20,8 %</i>	<i>20,8 %</i>		
Rahoituskulut, netto ²⁾	-3	-5	1,3	
Tulos ennen veroja	108	99	8,6	8,7 %
Tilikauden tulos	88	82	6,4	7,8 %
Tulos per osake, €	0,55	0,51	0,04	7,8 %

1) Vertailukelpoisinluvin. Muutos on laskettu tarkoin luvin ennen pyöristystä

2) Ilman 6 milj. € Sulakkeen osakkeiden myyntivoittoa Q4/20

Q4 2021 liikevaihdon vuosimuutos 37 milj. €



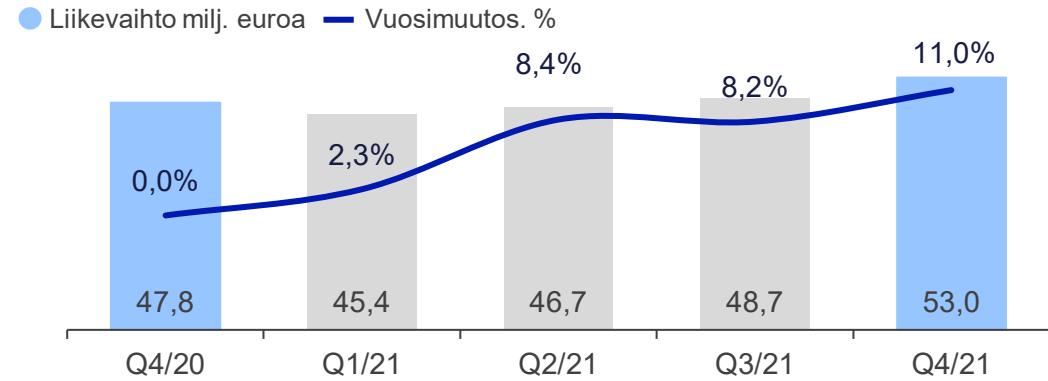
¹⁾ Mobiili- ja kiinteä yhdysliikenne

Vahva kasvu Virossa jatkui

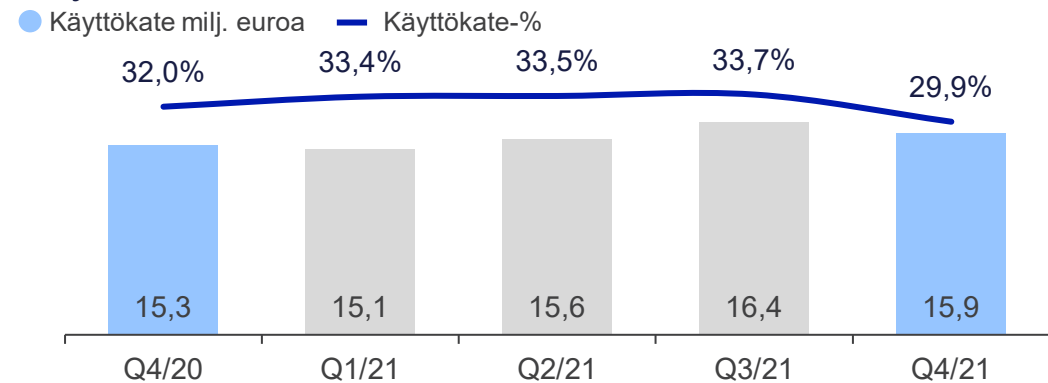
- Liikevaihto ja käyttökate paranivat

- Liikevaihto +11 %
 - Mobiili- ja kiinteän verkon palvelut
 - Laitemyynti
- Käyttökate +3,6 %
- Mobiili postpaid -liittymät +4 500, prepaid +1 100
- Vaihtuvuus 9,2 % (8,9 Q3:lla)

Liikevaihto



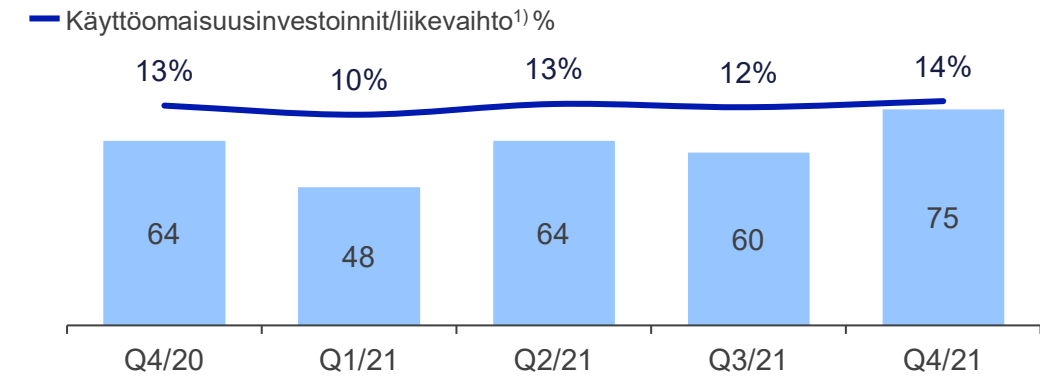
Käyttökate



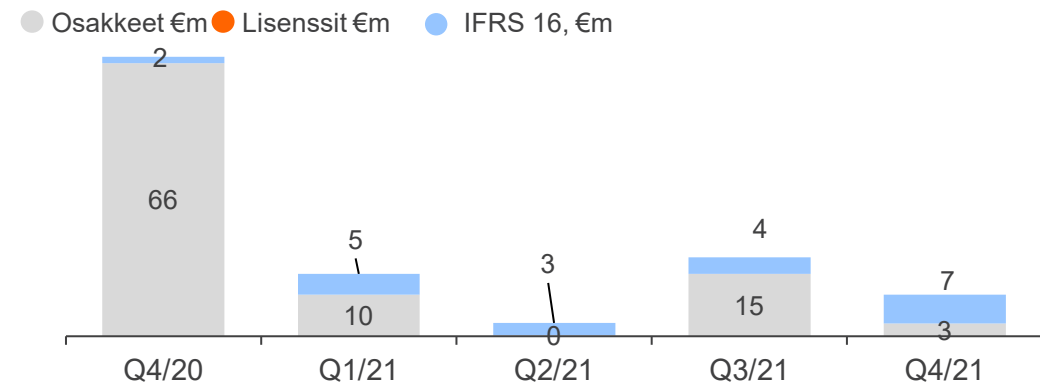
Käyttöomaisuusinvestoinnit ohjeistuksen mukaiset

- Investoinnit 82 milj. € (65), ilman lisenssimaksuja ja vuokravastuita 75 milj. € (64)
 - Henkilöasiakkaat 54 milj. € (43)
 - Yritysassiakkaat 27 milj. € (23)
- 2021 investoinnit ilman osakkeita, lisenssimaksuja ja vuokravastuita 247 milj. € (236)
 - Käyttöomaisuusinvestoinnit 12 % liikevaihdosta
- Keskeiset investointikohteet
 - 5G verkon kapasiteetin ja peiton lisääminen
 - Muut verkko- ja IT-investoinnit

Käyttöomaisuusinvestoinnit ¹⁾



Osakkeet, lisenssit ja vuokrasopimukset (IFRS 16)

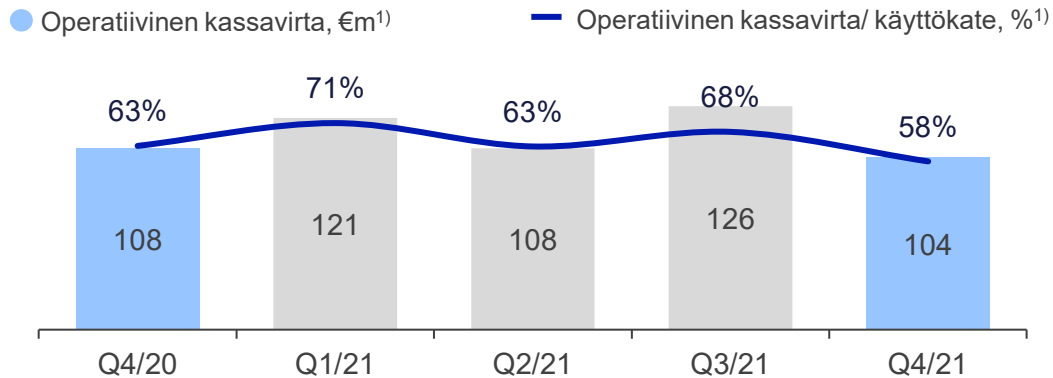


¹⁾ Investoinnit ilman osakkeita, liiketoiminnan hankintoja, lisenssimaksuja ja vuokrasopimuksia (IFRS 16)

Vahva kassavirta

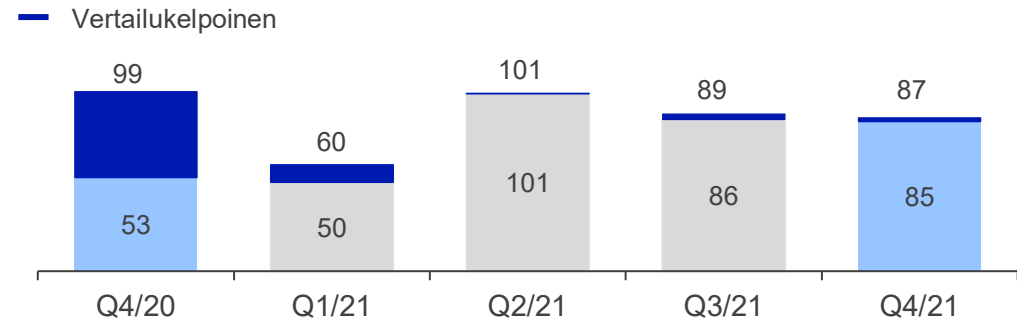
- Q4 kassavirta 85 milj. € (53)
- Q4 vertailukelpoinen kassavirta 87 milj. € (99)
 - + Korkeampi käyttökate
 - Suuremmat investoinnit ja käyttöpääoman muutos (korkeampi vaihto-omaisuuden arvo)
- 2021 vertailukelpoinen kassavirta 338 milj.€ (351)

Kassavirran konversio

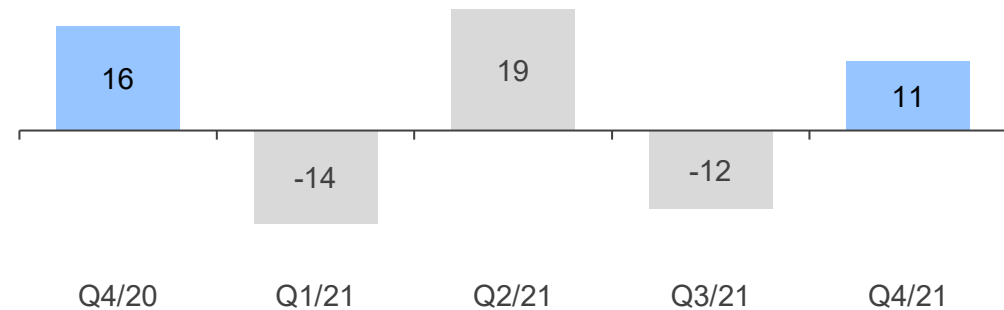


15 1) Vertailukelpoinen käyttökate, investoinnit ilman osake- ja lisenssi-investointeja sekä vuokrasopimuksia (IFRS 16)

Kassavirta ja vertailukelpoinen kassavirta, milj. €



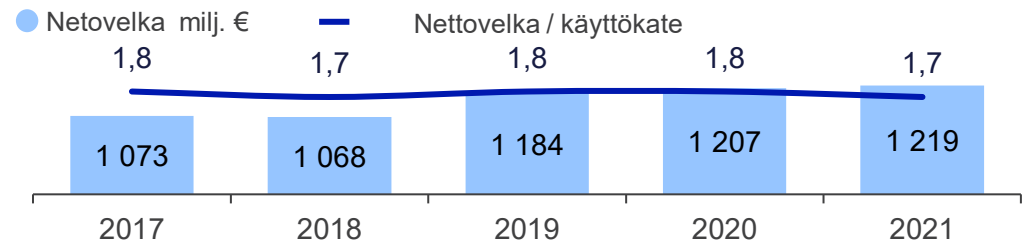
Nettokäyttöpääoman muutos, milj. €



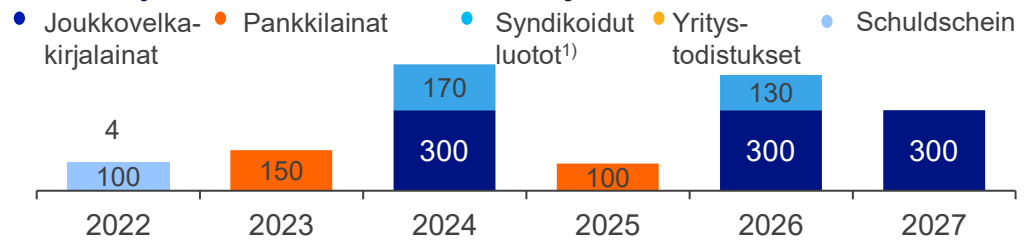
Tehokas pääomarakenne

- Pääomarakenne tavoitteen mukainen
 - Nettovelka / käyttökate 1,7× (tavoite 1,5–2×)
 - Omavaraisuusaste 39,9 % (tavoite >35 %)
- Pääoman tuotot hyvällä tasolla
 - Tehokas pääomarakenne
- Keskimääräinen korkokustannus alle 1 %

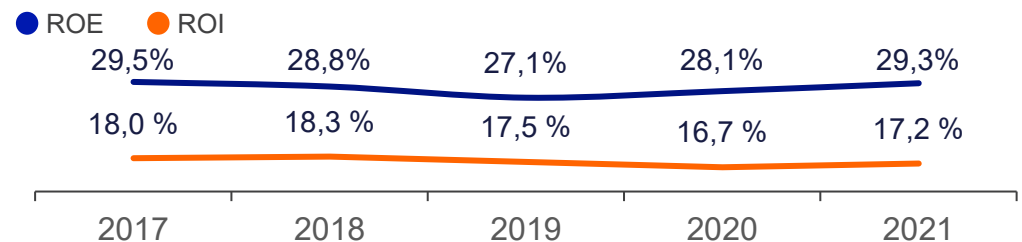
Nettovelka



Eräntymiset 31.12.2021, milj. €



Pääoman tuotot ²⁾



¹⁾ Syndikoidut luotot nostamatta.

²⁾ Vertailukelpoisin luvuin, 2017 ilman Comptelin osakkeiden myyntiä

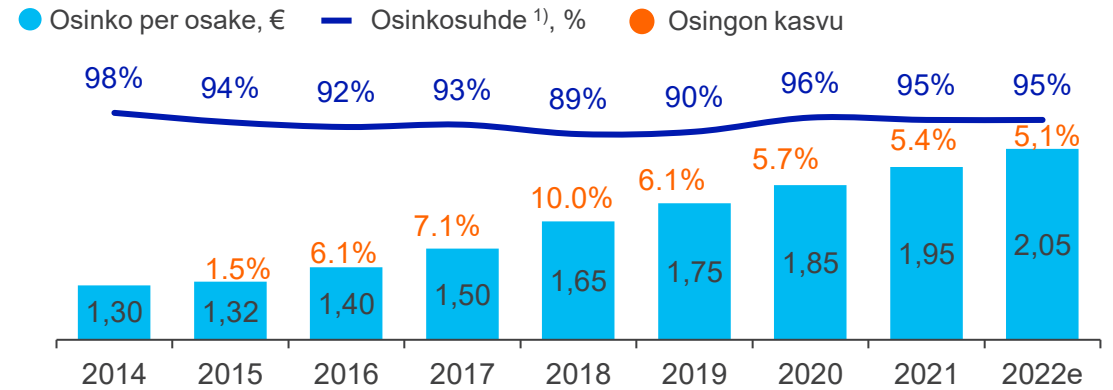
Osinko kasvanut 8 vuoden ajan

- Osinkoehdotus 2,05 € per osake
 - Osingon kasvu +5,1 %
 - Kokonaisosinko 328 milj. €
 - Täsmäytyspäivä 8.4.2022
 - Maksupäivä 20.4.2022
- Osinkosuhde ¹⁾ 94 %,
 - Osinkotuotto 3,8%²⁾
- Ehdotus 5 milj. osakkeen takaisinostoon
- Vahva sitoutuminen kilpailukykyiseen osingonjakoon
 - Osinko 80–100 % nettotuloksesta

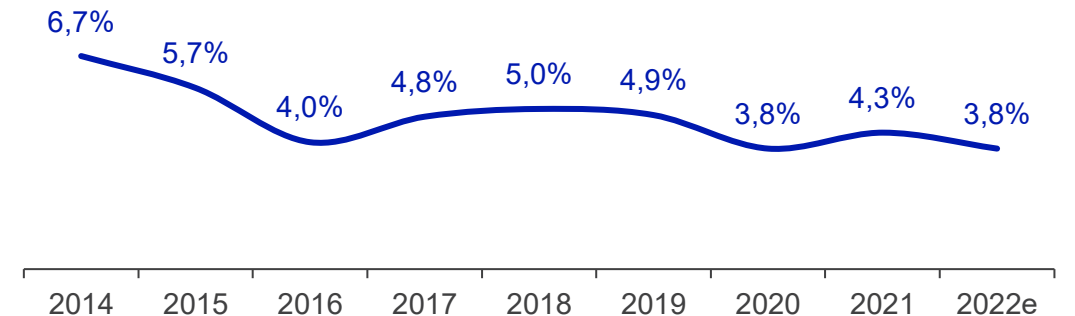
1) 2021e osinkoehdotus suhteessa vertailukelpoiseen osakekohtaiseen tulokseen

2) Laskettuna päätöskurssilla 31.12.2021 54.12 euroa

Osinko



Osinkotuotto ²⁾





**DIGITALISAATIO
KESTÄVÄ
TULEVAISUUS**

Yhteystiedot

Vesa Sahivirta
vesa.sahivirta@elisa.fi
+358 50 520 5555

Kati Norppa
kati.norppa@elisa.fi
+358 50 308 9773

investor.relations@elisa.fi

Forward-looking statements: Statements made in this document relating to the future, including future performance and other trend projections, are forward-looking statements. By their nature, forward-looking statements involve risks and uncertainties because they relate to events and depend on circumstances that will occur in the future. There can be no assurance that actual results will not differ materially from those expressed or implied by these forward-looking statements, due to many factors, many of which are outside of Elisa's control.

